

# Dakota

Dakota nasce nel 1980 nella Val D'Adige come azienda specializzata in stampaggio delle materie plastiche per conto terzi e presto si afferma come leader nazionale in produzione e commercializzazione di prodotti per l'edilizia. Oggi grazie alle nuove sedi in Spagna, Portogallo e Romania è aperta anche alla dimensione internazionale.

Per semplificare la gestione della forza vendita ed ottimizzare i tempi di lavoro, è stato sviluppato Daknet, un'applicazione web multiplatforma (Windows, iOS, Android) per la gestione degli ordini, pensato principalmente per agenti, area manager e direzioni. Daknet è integrato direttamente a SAP e può funzionare sia online sia offline. Quando l'applicazione è online, si sincronizza in tempo reale con l'ERP per l'aggiornamento costante dei listini, delle scontistiche e dell'anagrafica materiali e clienti.



## Agenti

Il login nell'applicazione individua l'Agente e le società/canali di vendita per i quali questo è attivo. Ad ogni Agente è attribuita l'area di lavoro ed i target mensili; questi dati possono essere visualizzati e modificati dagli utenti amministratori. Per ogni mese/trimestre è visibile lo stato del fatturato, il target dell'anno in corso e dell'anno precedente, così l'Agente può controllare la propria performance in ogni momento. Tramite la funzione chat è possibile inviare agli Agenti delle comunicazioni da parte di Dakota.



## Ordini/Offerte

L'Agente può creare ordini o offerte di vendita inserendo i dati di testata (società, canale di vendita, ecc) e di posizione (materiale, quantità, prezzo, sconti, note, ecc); alla creazione viene inviato un messaggio di notifica al cliente, all'agente e all'amministrazione di Dakota. Attraverso la funzione di riepilogo è possibile effettuare una ricerca degli ordini di vendita creati negli ultimi 30 giorni e visionarne lo stato.



## Anagrafica

Questa funzione permette all'Agente di visualizzare i dettagli dei clienti, in particolare, oltre alle informazioni puramente anagrafiche, vengono forniti i dettagli, come stato di attività, fatturato dell'anno precedente e dell'anno in corso, partite aperte, scadute e stato del fido.



## Multilingua

A livello di vendite CEE ed EXTRACEE, l'applicazione è stata progettata per essere utilizzabile in più lingue consentendo anche la gestione di un'interfaccia in lingua personalizzata con il proprio logo in caso si gestissero più società in differenti stati.

### Tecnologie utilizzate nel progetto:

- A) Sviluppo ABAP
- B) Software .net
- C) Mobile computing
- D) OS Windows, Android e iOS



### Itworks srl

Via Albertini, 36 blocco E/13  
60131 Ancona –Italia



### Tel & Fax

+39 071 2868089  
+39 071 2868124



### Email & Web

info@it-works.it  
www.it-works.it  
www.it-works.it/vo-CE