



COMUNICATO STAMPA

ACCORDO DI DISTRIBUZIONE DELLE LICENZE VO-CE® TRA ITWORKS E DACOM PER LA SPAGNA

Accordo commerciale di distribuzione tra Itworks e Dacom per le licenze del prodotto vo-CE® per il territorio spagnolo.

L'accordo commerciale rispecchia le strategie societarie di espansione e consolidamento di entrambe le Società.

MILANO-ANCONA. 10 Settembre 2012. Itworks srl e Dacom spa hanno siglato un importante accordo di distribuzione relativo alle licenze del prodotto vo-CE® per il territorio spagnolo.

L'obiettivo di entrambe le Società è quello di espandere la propria presenza in Spagna, sviluppando il mercato delle soluzioni di picking vocale e le partnership con i VAR ed Integratori presenti sul territorio.

Grazie alle caratteristiche tecniche del prodotto vo-CE®, già leader in Italia nel mercato delle soluzioni WMS di picking, e le competenze combinate delle due Società, la partnership vuole generare nuove opportunità e incrementare le relazioni di business presenti in Spagna.

In aggiunta, i rispettivi modelli di mercato orientati allo sviluppo delle relazioni di business con i Partner, permettono di operare in maniera ottimale nel mercato spagnolo rispecchiando fedelmente le strategie di business delle due Società.

“Abbiamo trovato in Dacom Spagna il partner ideale per sviluppare il nostro business anche fuori dal territorio italiano, presentando il prodotto vo-CE® a importanti realtà spagnole nel mercato delle soluzioni WMS e di integrazione.” – ha dichiarato Maurizio Minossi, Amministratore di Itworks.

“Le caratteristiche tecniche del prodotto vo-CE® sono tali che già abbiamo riscontrato notevole interesse presso la comunità dei Partner presenti nel territorio spagnolo, e Dacom Spagna sta sviluppando le attività commerciali in perfetta linea con quelle che sono le nostre strategie di mercato”.

“Nell'ottica di differenziazione della nostra offerta rispetto alla concorrenza presente in Spagna, e anche considerando l'integrazione dei prodotti per SCL e magazzino nel portfolio Honeywell Scanning and Mobility dei prodotti da noi distribuiti, le soluzioni verticali di picking vocale rappresentano un importante e qualificante mercato”. – ha spiegato Guido Dameri, Managing Director di Dacom Spagna.

“Il prodotto vo-CE®, per le sue caratteristiche tecniche, e la Società Itworks, per il suo modello di business e la vicinanza alla nostra visione di mercato, sono la combinazione ideale per lo sviluppo delle nostre strategie in Spagna”.

Itworks vanta una presenza da leader nel mercato italiano delle soluzioni di picking vocale, grazie alla flessibilità e semplicità di implementazione del prodotto vo-CE® nelle soluzioni di gestione di magazzino (WMS).

Dacom Spagna ha sviluppato il proprio network di partner/integratori e le competenze tecniche per sostenere e sviluppare il business delle soluzioni di picking vocale per la gestione del magazzino.

Nel contesto economico del momento, i vantaggi e i risparmi delle soluzioni di picking vocale sono un argomento importante e di grande attenzione per il mercato spagnolo. La presenza locale di Dacom Spagna e la sua strategia orientata ai Partner si combina in maniera efficace con il modello di business di Itworks e le caratteristiche tecniche del prodotto vo-CE®.

Nota per i giornalisti

Per visionare le caratteristiche del prodotto vo-CE® e alcuni casi di successo è possibile collegarsi al link www.it-works.it/vo-CE

A proposito di Itworks

Itworks nasce come specialista nei primi grandi progetti ERP delle parti riguardanti l'automazione transazionale a livello di magazzino e di stabilimento produttivo. Sviluppo il suo know-how come società IT con particolare specializzazione a SAP ERP e di sistemi di tracciabilità. L'esperienza nello sviluppo di strumenti software per la comunicazione con dispositivi palmari a radiofrequenza le ha permesso di acquisire come propri clienti alcuni dei maggiori produttori internazionali di terminali industriali. I principali settori di mercato in cui Itworks oggi opera sono: alimentare, farmaceutico, chimico, meccanico, moda, manifatturiero.

Tecnologie: Microsoft.net su piattaforma PC, mobile embedded – Text-to-Speech ed Automatic Speech Recognition – integrazione a SAP ERP (Abap, RFC, IDOC; SAP Console, ecc.) – comunicazioni Wi-Fi, UMTS e GPRS, satellitari, codifiche e trasmissioni audiovisive su IP.

A proposito di Dacom

Dacom S.p.A. è partner e distributore ufficiale dei più importanti produttori mondiali di terminali portatili, lettori e stampanti di codici a barre.

Nata nei primi anni 80 come business unit della multinazionale svizzera Brown-Boveri, nel 2003 diventa una realtà indipendente e tutta italiana. Nel 2006, si trasforma in un distributore, raggiungendo velocemente una posizione di leadership e mantenendo invariati i servizi ad alto valore aggiunto che negli anni l'hanno contraddistinta.

Oggi Dacom offre al mondo professionale un'ampia gamma di prodotti per il mobile computing ed una serie completa di servizi: la manutenzione, l'e-commerce, la logistica, i servizi finanziari, l'engineering, la formazione, l'help-desk e il supporto software.